

## **BUSINESS DEVELOPER**

### **UNISCITI AL TEAM**

Se ti interessa il mondo sales e vuoi lavorare in un ambiente giovane e dinamico, questa è l'opportunità per te! Nella figura di Business Developer sarai responsabile della crescita del business nel canale Ho.Re.Ca. e dell'identificazione di nuove opportunità di mercato, oltre che di espandere la base di clienti nella tua zona di competenza.

### **COSA FAREMO INSIEME**

- Sviluppare il business dei clienti del canale di appartenenza Ho.Re.Ca, identificando le soluzioni ideali per ogni cliente con l'obiettivo di vendere il prodotto adatto ad ogni occasione di consumo;
- Identificare nuove opportunità di crescita del business ricercando nuovi clienti nella zona di competenza;
- Monitorare l'efficacia delle attività promozionali e la rotazione dei prodotti;
- Eseguire la strategia aziendale attraverso il corretto posizionamento dei materiali di visibilità (ad esempio: frigovetrine, POP materials) per garantire la giusta visibilità ai brand;
- Costruire e mantenere solide relazioni collaborative con i clienti, diventando un partner di fiducia

### **COSA TI OFFRIAMO**

Prevediamo un contratto a tempo indeterminato, e i nostri benefit ti stupiranno:

- **Benefit per te:** auto aziendale ad uso promiscuo, bonus, ticket restaurant, cellulare e tablet aziendali
- **Opportunità di crescita:** investiamo nel tuo sviluppo professionale
- **Ambiente inclusivo:** accogliamo la diversità e valorizziamo l'inclusione

### **SEI LA PERSONA GIUSTA SE...**

- Hai una Laurea Triennale o Magistrale in Economia o similari
- Hai una buona conoscenza della lingua inglese
- Sei disponibile a trasferirti sul territorio nazionale
- Sei in possesso di una patente di guida valida (categoria B)
- Sei interessato all'ambito commerciale
- Sei un ottimo comunicatore e ti piace instaurare relazioni
- Sei fortemente orientato agli obiettivi e alla crescita del business



## DOVE LAVORERAI

La tua area di lavoro sarà l'Italia, con la possibilità di trasferirti in diverse regioni a seconda delle esigenze aziendali.

## SCOPRI CHI SIAMO

Coca-Cola HBC Italia, parte del Gruppo Coca-Cola HBC, è il principale imbottigliatore e distributore di prodotti a marchio The Coca-Cola Company sul territorio nazionale.

Impieghiamo circa 2.000 dipendenti e operiamo attraverso 6 stabilimenti: 3 dedicati alla produzione di bibite situati a Nogara, Oricola, Marcianise, 2 siti di imbottigliamento di acque minerali, Fonti del Vulture a Rionero in Vulture e Lurisia a Roccaforte Mondovì, e un innovativo polo situato a Gaglianico dedicato alla produzione di bottiglie in plastica riciclata (rPET) destinate all'imbottigliamento dei prodotti dell'azienda.

Ci presentiamo sul mercato come un 24/7 Total Beverage Partner, con un portafoglio prodotti in grado di coprire tutte le occasioni di consumo, dalla colazione fino al dopocena.

Il cliente al centro, più forti insieme, agiamo sostenibilmente, favoriamo la semplificazione: questi sono i valori che caratterizzano Coca-Cola HBC.

## LA NOSTRA PROMESSA DI INCLUSIONE

Gli ingredienti segreti di Coca-Cola HBC sono una cultura inclusiva e la valorizzazione della diversità delle nostre persone. Offriamo pari opportunità a tutti, costruendo un ambiente sostenibile in cui ogni individuo contribuisce in modo equo al successo collettivo

Non ti abbiamo ancora convinto?

**Note dalla tua recruiter Eleonora:** "Se pensi che questa opportunità sia per te, anche se non soddisfi tutti i requisiti, candidati comunque... potresti essere la persona di cui abbiamo bisogno. Cosa aspetti? Corri a candidarti e...*let's open up a moment that refresh us all!*"

Le ricerche sono rivolte ai candidati dell'uno e dell'altro sesso (L. 903/77 e L. 125/91). I candidati sono invitati a leggere sul nostro sito: [www.cocacolahellenic.it/Privacystatement/](http://www.cocacolahellenic.it/Privacystatement/) l'informativa sulla privacy (D. Lgs. 196/2003).