

**2010-ad oggi Consulente / Formatore / Project Manager Modena/Milano**

Come free-lance offro servizi professionali nell'ambito dell'innovazione organizzativa, in collaborazione con alcune società di formazione e consulenza. Oltre all'incarico svolto presso la Facoltà di Economia di Urbino, sviluppo ed erogo corsi e seminari manageriali sui temi avanzati del **Project Management**, dell'**Analisi e miglioramento dei processi di Impresa**, **Business Modeling** e **Business Planning**, oltre ai più classici temi di crescita manageriale quali **leadership**, **problem solving**, **orientamento al Cliente** e principi di **organizzazione e gestione dell'organizzazione e del personale**. Su questi stessi temi svolgo interventi di consulenza rivolti a manager e funzionari di medio-grandi imprese industriali e commerciali e dirigo progetti.

**2008-2010 Elettronica Santerno (Gruppo Carraro) Imola (BO)**

Azienda del settore elettronico di potenza, progetta e commercializza inverter per la produzione di energia da fonti rinnovabili, per applicazioni industriali ed ibride. Fatturato 144 M€ / 255 addetti.

**Capo Progetto ERP / IT Manager** **Riporto al Direttore Generale**

Realizzato progetto di **sviluppo ed inserimento di un nuovo sistema informativo** per la gestione integrata e la progettazione, curando l'integrazione organizzativa dei Software JD Edwards e MatrixOne, e la necessaria evoluzione innovativa ed armonica dei processi di lavoro.

**2001-2007 Gruppo Fabbri Vignola (MO)**

Gruppo multinazionale del settore packaging prodotti alimentari freschi, progetta e produce macchine automatiche di imballaggio e relativi prodotti di consumo. Fatturato 100 M€ / 600 addetti.

**Direttore Sistemi Informativi** **Riporto al Presidente**

Revisionati Sistema Informativo e processi in area logistica, sviluppo prodotto, commerciale, produzione e gestionale. Inserito in tutta Europa ERP Movex/M3 di Lawson. Ristrutturata area organizzativa sistemi.

**2000-2001 Gruppo Iris Ceramica Fiorano Modenese (MO)**

Gruppo di società leader del settore pavimenti e rivestimenti in ceramica e gres porcellanato. Fatturato complessivo 500 M€, 1000 addetti.

**Group eBusiness Director** **Riporto al Presidente**

Ho realizzato il progetto di **sviluppo di un portale eCommerce ed eBusiness** di gruppo, ho guidato la realizzazione dell'infrastruttura e la costituzione del team di gestione operativa e di strategia marketing.

**1998-2000 Oracle Italia Milano**

Impresa multinazionale nel campo del **software per le imprese**, e relativi servizi di consulenza.

**Marketing Manager Applicazioni** **Riporto al Direttore Applicazioni Italia**

Entro come responsabile della formazione per i prodotti applicativi d'impresa, settore del quale acquisisco successivamente la **responsabilità complessiva delle azioni sul mercato**. Mi occupo di lancio dei nuovi prodotti (ERP, CRM, BI...), comunicazione, e creazione del canale distributivo e rete di partners commerciali e progettuali.

**1996-1998 Business Reply (Gruppo Reply) Torino**

**Consulenza in ambito Sistemi Informativi Integrati**, con alcuni colleghi Digital avviamo una iniziativa imprenditoriale nel campo dei Sistemi d'Impresa, offrendo software e progetti applicativi. Circa venti consulenti, project managers e specialisti.

**Direttore Tecnico e Marketing** **Riporto al Direttore Generale**

Ho strutturato il portafoglio di prodotti e servizi, stretto alleanze (SAP, Oracle, Baan...) e sviluppato le competenze interne in ambito ERP e software d'impresa. Ho svolto attività commerciale verso clienti e prospect, attività di coordinamento tecnico e di consulenza organizzativa e di innovazione.

**1982-1996 Digital Equipment S.p.A. Genova, Milano, Torino**

Società multinazionale statunitense del **comparto informatico**, seconda a livello mondiale per dimensioni dopo IBM, poi assorbita da Compaq e quindi da hp. Tre sedi principali in Italia, attività in campo hardware, software e servizi professionali (supporto e consulenza).

**Branch Director** **Riporto al Direttore Servizi Nord**

Ho percorso la mia carriera nei servizi software, a partire da Consulente, poi Project Manager, quindi Unit Manager e poi Branch Director, occupandomi di progetti di Consulenza ed Integrazione di Sistemi, e di Sistemi Informativi dalla fase di proposta, poi di vendita e di erogazione.

Ho avuto, e raggiunto con successo, obiettivi economici annui di oltre 3 miliardi di lire e responsabilità di coordinare fino a trenta specialisti e consulenti.

Ho raggiunto la posizione di Dirigente nel 1994.

## Angelo Caruso

Tel:

Tel:

### Altre conoscenze

Inglese fluente

Francese elementare

Office automation

### Altri incarichi

1996-Oggi

Docente a Contratto e ricercatore di Sistemi Informativi ed

Organizzazione presso la Facoltà di Economia dell'Università di Urbino

2005-2007

Presidente User Group Movex Italia

2005-2009

Membro e referee per la System Dynamics Society

### Corsi di formazione

Vari corsi tecnici e manageriali in ambito progettuale, sistemi informativi, commerciale e gestione risorse umane

1986 Corso Marketing e Gestione d'Impresa

### Istruzione

1985

Università di Genova  
Laurea Ingegneria

1975

Liceo B. Arecco -  
Genova

Maturità scientifica

### Note

Disponibile a viaggi e trasferimenti

Disponibile elenco pubblicazioni

Con riferimento al Dlgs 196/03, consento al trattamento dei miei dati.

Per altre informazioni: <https://>